证券代码：002372 证券简称：伟星新材

**浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表**

 编号：2018-011

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 招商证券：郑晓刚；国联证券：孙会东；东方财富证券：孙翠华。 |
| **时间** | 2018年5月7日 |
| **地点** | 公司 |
| **上市公司接待人员姓名** | 谭梅、李晓明、章佳佳 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 1、请问公司销售网点数量情况？答：截止2017年底，公司营销网点为23,000多家。2、请问公司西安工业园建设进展情况？答：目前公司西安工业园正在建设中，预计2018年下半年投产。3、请问公司PPR业务“产品+安装”服务的推广进度？答：目前公司PPR管道安装服务已在上海等直营市场推广，其他区域今后会根据市场需求等具体情况而定。4、请介绍一下公司的经销体系？答：公司采取经销+直销的营销模式。相对于传统的经销模式，公司的经销模式主要有如下特点：一是经销商的层级相对较少，一般为2、3级，比较扁平；二是在全国各地设立了30多家分公司，各区域市场由销售分公司负责统筹管理，公司对市场的把控能力以及渠道的执行力较强；三是销售分公司及销售人员分布在市场一线，同时也是庞大的信息网络，可以将市场的信息迅速反馈到公司本部，加快公司对市场的反应速度。5、请问前置过滤器的业务进展情况？答：公司安内特前置过滤器自2016年推出以来市场总体反馈比较不错，销售进展顺利，但受限于市场成熟度、经济水平、消费习惯等因素，不同区域市场的接受程度有所不同。6、请问公司防水业务2018年的推进计划？答：公司今年防水业务重点在华东区域全覆盖，其他区域有选择性去做试点。全年防水业务主要以打基础为主，重点探索和完善销售模式。7、请问公司燃气管道业务发展情况？答：目前公司燃气管业务总体规模不大，但增速较快。8、公司今年整体增速目标20%，较以往有所提升的原因是什么？答：去年公司制定15%的营业收入目标相对谨慎。今年重点希望通过发挥主观能动性，努力克服客观环境的不利影响，提高市场占有率。另一方面，今年提出“零售、工程双轮驱动”发展战略，在零售业务保持稳健增长的同时，也希望工程业务保持健康增长态势。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2018年5月7日 |